

BTS

Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques



Doublez vos chances de réussite
Surfez sur la double compétence !

Option :

BTS CCST
Parcours aménagé
MONITORAT DE SKI

Dans un environnement high-tech, entre lac Léman et Mont-Blanc, de nombreuses entreprises au service des professionnels recherchent leurs futurs...



Technico-commerciaux H/F

Choisissez notre formation Bac + 2
à la double compétence technique & commerciale

Formation technico-commerciale : 52 semaines

Projet en entreprise : minimum 20 semaines

apprentissage possible
1^{ère} et 2^{ème} année

Champs de compétences :

- Négociation BtoB
- Management
- Développement de clientèle
- Relation client
- Marketing digital
- Expertise technico-commerciale

Projet de prospection ou de fidélisation de clientèle BtoB en entreprise avec :

- des périodes de stages,
- un rythme alterné sur la semaine.

Projets professionnels collectifs événementiels axés sur le développement durable.

Pédagogie par projet et suivi individualisé par une équipe pluridisciplinaire.

Multiples débouchés dans tous les métiers commerciaux, notamment dans la vente aux professionnels (B to B)

Partenariat privilégié avec la licence professionnelle «Commerce B to B» de l'IUT de Chambéry

NOMBREUSES POSSIBILITÉS DE POURSUITES D'ÉTUDES



Site : www.btscstmontblanc.org
tél : 06 75 43 56 52
mail : btstmontblanc@gmail.com



Lycée des Métiers de l'industrie «Arve - Mont-Blanc»

LYCÉE DU MONT-BLANC RENÉ DAYVE - Allée des Étudiants - 74190 PASSY UAI : 0740027C

tél : (+33) 04 50 78 14 43 - ce.0740027c@ac-grenoble.fr - <https://mont-blanc.ent.auvergnerhonealpes.fr/>